



PARTNER SALES MANAGER (M/W)

Standort Berlin

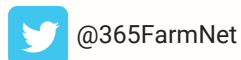
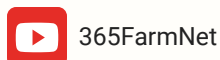
365FARMNET GROUP GMBH & CO. KG

365FarmNet ist ein schnell wachsendes Start-Up aus der Agrarindustrie, das eine Farm-Management-Softwarelösung für Landwirte entwickelt. Das Unternehmen wurde 2013 als 100%iges Tochterunternehmen des weltweiten Landmaschinenherstellers CLAAS KgaA gegründet und ist seit 2014 am Markt aktiv.

DEINE AUFGABEN

- Direkte Berichtslinie an den Head of Sales
- Entwicklung und Implementierung einer internationalen Sales Partnership Strategie für 365FarmNet.
- Ziel ist die Integration externer Fähigkeiten und Netzwerke für 365FarmNet in den Bereichen Vertrieb / Go-to-Market, Innovation und Vermarktung
- Entwicklung einer Need Gap Analyse zur Identifikation, Konkretisierung und Priorisierung der Kooperations-Bereiche
- Identifikation von potentiellen Partnerunternehmen
- Selbständige Anbahnung und Durchführung von Verhandlungen
- Begleitung der Vertragsverhandlungen
- Kontinuierliches Projektmanagement bestehender Partnerschaften – mit kontinuierlicher Erfolgsmessung vorab definierter KPIs
- Unterstützung der Partner bei der Erarbeitung (und Einführung) von Vertriebs- und Marketingkonzepten (inkl. Positionierung / Integration in Partneraktivitäten/ Schulungen)
- Ausbau und Pflege der Partnerkommunikation
- Geographischer Fokus ist Deutschland, Frankreich und Polen – sowie mittelfristig weitere internationale Expansionsländer – Reisetätigkeit ca 10-20%

SOCIAL



DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (idealerweise im Bereich Wirtschaftswissenschaften)
- Min. 5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Business Development, Brand Management oder Unternehmensberatung
- Strategisch-konzeptionelle Kompetenz mit Affinität zu datenbasierten Entscheidungen – im Idealfall gepaart mit pragmatisch-operativen Umsetzungsstärke in der Implementierung von Maßnahmen
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Reisebereitschaft
- Exzellente Deutschkenntnisse sowie exzellentes Englisch in Wort und Schrift werden vorausgesetzt
- Weitere Sprachkenntnisse (Französisch, Polnisch) von Vorteil, aber nicht notwendig
- Grundlagenwissen in der Landwirtschaft ist von Vorteil, aber nicht notwendig

KONTAKT

365FARMNET GROUP
GMBH & CO. KG
FRAU MARLIES STREIF

HAUSVOGTEIPLATZ 10
10117 BERLIN

CAREER@365FARMNET.COM

SOCIAL



365farmnet



365FarmNet



@365FarmNet